

# 歐盟近期洽簽 FTA 之影響評估

市場情報中心 2026.2.8 撰擬

## 摘要

2025 年川普的關稅政策，加速全球貿易保護主義再起與雙邊 FTA 的洽簽。2026 年 1 月，歐盟分別與「南方共同市場」和印度簽訂 FTA，兩項 FTA 三地市場合計涵蓋約 22 億人口市場，占全球近四分之一 GDP。

對歐盟而言，雖有來自國內農業部門的反對，但兩項 FTA 可望推升低迷已久的歐洲經濟與出口成長；對臺灣來說，對長期合作歐洲企業的汽配、機械與電子等產業的關鍵零組件供應商或有長期正面效益，但同時可能也隱含與其他產業同質性較高國家輸歐的關稅劣勢與競爭風險。

## 壹、川普回任與全球貿易保護主義再起

2025 年 1 月美國總統川普回任後，提出「對等關稅」政策，開始對世界各國與主要經濟體加徵關稅，不僅將進口關稅作為與他國政經角力的談判籌碼，促使資金與製造業回流美國；與此同時，卻也對近半個世紀以來力倡多邊合作精神的全球經貿體系，帶來結構性的衝擊與影響。

回顧近一年來，除各國在關稅政策的壓力下陸續與美國簽訂貿易協定外，各主要大國和經濟體相互間，也在減少對美依賴與分散出口風險的考量下，加速雙邊 FTAs 的談判進程與簽署，讓「以鄰為壑」的貿易保護主義趨勢重回國際主流，2025 年完成簽署的重要 FTAs 整理如表 1：

表 1 2025 年全球新簽 FTA 一覽表

名稱	簽署國家	簽訂日期
EFTA-Thailand Comprehensive Free Trade Agreement (EFTA-Thailand FTA)	瑞士、挪威、冰島、列支敦士登 vs. 泰國	1 月 23 日
Pacific Alliance-Singapore Free Trade Agreement (PASFTA)	墨西哥、秘魯、智利、哥倫比亞 vs. 新加坡	1 月 26 日
India-UK Comprehensive Economic	印度 vs. 英國	7 月 24 日

and Trade Agreement ( <b>India-UK FTA</b> )		
EFTA-Mercosur Free Trade Agreement ( <b>EFTA-Mercosur FTA</b> )	瑞士、挪威、冰島、列支敦士登 vs. 巴西、阿根廷、巴拉圭、烏拉圭	9月16日
Indonesia-EAEU Free Trade Agreement ( <b>Indonesia-EAEU FTA</b> )	印尼 vs. 俄羅斯、白俄羅斯、哈薩克、吉爾吉斯、亞美尼亞	12月21日
India-Zealand Free Trade Agreement ( <b>INZFTA</b> )	印度 vs. 紐西蘭	12月22日談定，預計2026年初簽署

資料來源：本研究整理

## 貳、歐盟近期 FTA 談判進度與成果

川普回任後同樣遭受關稅壓力的歐盟，也在 2025 年重啟與馬來西亞及阿拉伯聯合大公國的 FTA 談判，並加速與澳洲、菲律賓、新加坡和泰國的磋商進程，都顯示歐盟亟欲擺脫在貿易出口與產業供應鏈上受美製肘的被動態勢。

2026 年 1 月，歐盟更是在十天之內，完成與「南方共同市場」(Mercosur) 及印度兩大經濟體完成 FTA 的簽訂，其中「歐南」協定涵蓋逾 7 億人口、GDP 占比近全球兩成，「歐印」協定則囊括印 20 億人口、GDP 占比近全球兩成，兩協定主要內容與比較如表 2：

表 2 「歐南」與「歐印」FTA 比較

簽署對象	最新進度	主要內容與效益評估
南方共同市場 (巴西、阿根廷、巴拉圭、烏拉圭)	2026 年 1 月 17 日簽署	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 南方共同市場長期對歐盟輸入產品課以高關稅，未來將有 91% 以上產品關稅大幅降低或免除，包括： <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 汽車：35% 降至 0%</li> <li>✓ 機械器具：14-20% 降至 0%</li> </ul> </li> </ul>

		<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 汽車零配件：14-18%降至 0%</li> <li>✓ 化學品：18%降至 0%</li> </ul>
印度	2026 年 1 月 27 日簽署	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 預期雙邊貿易額年增率將達 7.6%</li> <li>● 歐洲車輸往印度，關稅由 110%逐步降至 10%，每年限額 25 萬輛。</li> <li>● 另 96%以上的產品關稅也將大幅降低或免除，包括： <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 電機設備與器具：44%降至 0%</li> <li>✓ 醫療產品與儀器：27.5%降 0%</li> <li>✓ 塑膠及其製品：16.5%降至 0%</li> <li>✓ 鋼鐵及其製品：22%降至 0%</li> <li>✓ 化學品：18%降至 0%</li> </ul> </li> </ul>

資料來源：本研究整理

## 參、「歐南」與「歐印」協定之影響評估

### 1. 歐盟產值與出口擴張可期

兩項 FTA 預計為歐盟企業開啟近印度和拉美逾 20 億人口的廣大市場，也讓歐盟的汽車、機械、化工與食品等產業，有機會擺脫長期的經營疲態與出口停滯，成為未來歐盟經濟與貿易增長的主要驅動力。

由此觀之，臺灣在汽配、機械、電子、航太與扣件等領域長期供應歐洲合作夥伴的廠商，也有望在歐商對新興市場貿易成長的趨勢下，強化海外接單機會與供應商地位。

### 2. 農業部門衝擊既深且遠

長期以來，歐盟內部對於兩項 FTA 洽簽的最大反對聲浪，皆來自農業部門與農民，尤其是波蘭與法國等農產大國，近半年來接連爆發數波大規模的農民抗爭，抵制歐盟向其他大型經濟體開放脆弱的農業市場。

儘管「歐南」協定一再述明歐洲農產品出口主力如酒類、乳製品與橄欖油等，在調降關稅後出口將成長 50%；「歐印」協定也會對特定農產品建立保護機制。

然而，巴西與阿根廷等糧產大國，其農牧成品同時具備成本與規模優勢，即便在歐盟設有配額保護下，開放後勢必仍將嚴重衝擊歐盟本地的農產品價格。

### 3. 供應鏈多元化與韌性提升

對歐盟而言，兩項 FTA 簽署後，拉美與印度不僅成為歐盟產品免／低關稅出口的潛在市場，在雙邊關稅互利的情況下，歐盟預期將自兩市場進口更多原料、零組件與半成品，幫助歐盟既有產業建立更多元化的進口來源，不僅加速各產業的供應鏈多元化與風險分散，同時也進一步強化歐盟整體的經濟韌性。

### 4. 臺灣可能面臨關稅劣勢與競爭

對臺灣來說，歐洲（6.4%）、南美（0.3%）與印度（1.4%）合計占我出口未滿一成，直觀而言，三個市場對我出口影響應相對有限。然而，在各主要經濟體之間依序簽訂 FTA 之後，被排除在各雙邊協定以外的臺灣，便逐漸產生進入他國市場的關稅劣勢，舉例而言，我國與印度在電子製造與代工服務產業同質性高、具高度競爭關係，因而若類似產品同樣輸往歐盟或其他消費市場時，在關稅成本差異下，臺灣產品恐較無價格競爭力。

總結而論，在全球多邊主義與 WTO 式微的趨勢下，區域保護主義與貿易結盟已勢不可擋，川普的關稅政策更成為各國積極磋商與洽簽 FTA 的催化劑。2026 年 1 月歐盟簽署的「歐南」與「歐印」協定不僅涵蓋全球逾四分之一的消費人口，更揭示著歐盟及早布局接軌全球南方「the Global South」市場的策略布局。